



Condiciones de trabajo en la industria del vestido en Puebla: 1996-2002

María Eugenia Martínez De Ita¹

Aportes, Revista de la Facultad de Economía, BUAP, Año X, Número 28, Enero - Abril de 2005

En el artículo sostenemos que las características de nuestra sociedad están condicionadas por el tipo de trabajo que tenemos; éste depende, a su vez, de varios factores, entre ellos y de manera fundamental del modelo de acumulación. Debido a que la industria del vestido es la actividad que más empleos ha generado tanto a nivel nacional como en el estado de Puebla y que refleja las características y contradicciones del modelo económico seguido nos hemos centrado en ella; el periodo que abarcamos es el comprendido entre los años 1996 y 2002 debido a que es en este lapso que los rasgos del modelo de acumulación actual se consolidan y es posible observar las consecuencias que tiene para el sector manufacturero en general y para la industria del vestido en particular depender del comportamiento del mercado externo. Este artículo tiene como objetivos ubicar a la industria del vestido en el modelo de acumulación y analizar los factores que condicionan el trabajo en dicha industria.

Conditions of work in the industry of the dress in Puebla: 1996-2002

In the article we maintain that the characteristics of our society are in favor conditional of the type of work that we have, this depends as well on several factors, among them and in a fundamental way of the accumulation model. Because the industry of the dress is the activity that more jobs has generated so much at national level as in the state of Puebla and that reflects the characteristics and contradictions of the followed economic model we have centered in her; the period that we included is the period between years 1996 and 2002 because it is in this lapse that the characteristics of the model of present accumulation consolidate and is possible to observe the consequences that it has for the manufacturing sector in general and the industry of the dress in individual to depend on the behavior of the external market. The objective of this article is to locate the industry of the dress in the accumulation model and analyze the factors that condition the work in this industry.

¹ La autora agradece a José Antonio Borges B. y Miguel Ángel Aguilar A. el apoyo recibido en la sistematización de la información estadística.

Introducción

En el estado de Puebla, somos una sociedad pobre. Si bien es cierto la economía poblana es una de las más importantes a nivel nacional ya que en el 2000 ocupamos el octavo lugar por la aportación al PIB, el quinto lugar en el total de las exportaciones nacionales, el superavit comercial nos colocó en los primeros lugares del país y fuimos el sexto receptor más importante de flujos de inversión extranjera directa en el país, también es cierto que la inequidad en la distribución del ingreso fue mayor en nuestro estado que a nivel nacional ya que mientras en Puebla el 63.9% de los ocupados ganaban cuando más hasta dos salarios mínimos, a nivel nacional el porcentaje fue de 51%. No sólo eso, en el 2000 formamos parte de los 8 estados del país con mayores niveles de desigualdad (mientras en Puebla el índice de desigualdad económica de Gini fue del 0.6021 a nivel nacional fue del 0.5938); ocupábamos el nada honroso 7º lugar a nivel nacional en términos de marginación y teníamos un índice de desarrollo humano (0.786) inferior al promedio nacional (0.801), lo que nos ubicó en el lugar número 26 a nivel nacional.

Entre los factores que han influido de manera fundamental para que se de esta situación destaca el modelo económico que tenemos desde la segunda mitad de la década de 1980 el cual se distingue por su orientación hacia el mercado externo, una

fuerte presencia de la inversión extranjera directa en los sectores más dinámicos de la economía y una especialización productiva que responde al fraccionamiento de los procesos productivos a escala mundial.

Nuestra integración al mercado mundial está marcada por las políticas estatales y nacionales, por las estrategias de las empresas transnacionales y por la debilidad del empresariado poblano que ha cedido espacios o en el mejor de los casos se ha subordinado al capital extranjero. Por otra parte, si bien es cierto hay un conjunto de factores —como la cercanía al mercado norteamericano, la política cambiaria y los acuerdos comerciales— que han influido en la competitividad de la gran mayoría de las empresas nacionales como extranjeras en el mercado internacional, lo cierto es que los bajos salarios, así como las condiciones de trabajo existentes en nuestra entidad constituyen un elemento central.

Una de las industrias más dinámicas e importantes en Puebla —por la generación de empleos, por la captación de capital extranjero así como por su participación en el mercado internacional— en estos momentos es la industria del vestido; no sólo eso, las condiciones de trabajo existentes en dicha industria explican en gran medida el tipo de trabajo predominante en nuestra entidad.

Poner al trabajo en el centro de la discusión nos parece una tarea importante ya que

al ser éste uno de los pilares de la sociedad sobre el que se erigen estructuras, acuerdos y proyectos, nuestra sociedad depende del tipo de trabajo. Entender qué tipo de trabajo existe en una de las industrias más dinámicas e importantes de la economía poblana nos ayudará a comprender qué está pasando con nuestra sociedad.

En este contexto, este artículo tiene como objetivos analizar el papel de la industria textil y del vestido en el sector manufacturero poblano así como las condiciones de trabajo predominantes en dicha industria a fin de reflexionar sobre las causas que han contribuido a que tengamos este tipo de trabajo en nuestro estado.

El artículo está organizado en cuatro apartados: en el primero debido a que el trabajo que tenemos en Puebla es el resultado del modelo económico y a la forma como nos hemos integrados a la acumulación a nivel mundial, hacemos referencia a las características del modelo de acumulación vigente en Puebla, particularmente ponemos énfasis en el sector manufacturero; en el segundo apartado analizamos las características de la industria del vestido en el estado de Puebla así como su participación en el sector manufacturero y en la integración a la acumulación mundial; en el tercer apartado analizamos las características del trabajo en la industria del vestido en Puebla y en el último apartado presentamos las conclusiones.

Cabe señalar que nos hemos centrado en la industria del vestido por su importancia en la generación de empleos y por su relevancia en la actividad económica del estado. El periodo en el que ubicamos el estudio es 1996-2002, debido a que es en este periodo que los rasgos del modelo de acumulación actual se consolidan y es posible observar las consecuencias que tiene para el sector manufacturero en general y para la industria del vestido en particular depender del comportamiento del mercado externo.

Modelo de acumulación en Puebla

Puebla además de ser un estado importante por su número de habitantes,² también lo es por su actividad económica; en el periodo 1996-2002, el PIB poblano registro tasas de crecimiento importantes, fundamentalmente en el periodo 1996-1999; esta tendencia se vio frenada en el 2000-2002 debido fundamentalmente a los efectos de la recesión del mercado norteamericano en la economía poblana. Como se puede observar en el Cuadro 1, la tasa de crecimiento anual del PIB fue mayor en el estado de Puebla que la que se registró a nivel nacional en el periodo

² Puebla es una de las entidades más importantes del país; de acuerdo con el Censo de Población, nuestra entidad contaba en el año 2000 con 5,076,686 habitantes lo que nos ubicó en el quinto lugar, después del estado de México, el Distrito Federal, Veracruz y Jalisco.

CUADRO 1.
TASA DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PIB NACIONAL Y DEL ESTADO DE PUEBLA, 1996-2002

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Nacional	5.15	6.78	5.02	3.62	6.56	0.00	0.65
Puebla	8.92	8.66	7.71	8.27	4.30	1.12	-2.27

Fuente: INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.

1996-1999, situación que se revierte en los siguientes años e incluso se puede observar como el deterioro es más profundo en el 2002 en nuestro estado que a nivel nacional.

Por otra parte, en el Cuadro 2, en el periodo 1996-2002 se ve que Puebla fue la octava entidad más importante por su participación en el PIB nacional, ubicándose después del Distrito Federal, México, Nuevo León, Jalisco, Chihuahua, Veracruz y Guanajuato.

El comportamiento de la economía poblana ha respondido plenamente al modelo de acumulación imperante en nuestro país; este modelo implicó modificaciones de la estructura productiva tanto a nivel nacional como en nuestro estado. Como se puede observar en el Cuadro 3, en el periodo 1980-2002, las transformaciones más fuertes en nuestra entidad—al igual que a nivel nacional— se dieron en el periodo 1988-93 y en segundo lugar en la etapa comprendida entre 1996 y el 2000. Por otra parte, con excepción de los periodos 1985-88 y 1988-93, el cambio estructural ha sido más fuerte

en el estado de Puebla que a nivel nacional

Respecto a la importancia de los sectores económicos, en el Cuadro 4 se observa que en el estado de Puebla—al igual que a nivel nacional— los más importantes son el 3 Manufacturero, 6 Comercio, restaurantes y hoteles y el 9 Servicios comunales, sociales y personales; tanto en 1996 como en el 2000 los tres sectores aportaron poco más del 60% del PIB; también se puede observar que el sector agrícola y el manufacturero tienen un mayor peso en la actividad económica poblana que a nivel nacional.

Cabe señalar que, de acuerdo a la información proporcionada en la Encuesta Nacional de Empleo Urbano, en Puebla en 1996 como en el 2002, la mayor parte del personal ocupado, trabajaba en la industria manufacturera, comercio y servicios.³ Por

³ En 1996 del total de ocupados, el 24.3% trabajaba en la industria de la transformación, el 21.4% en el comercio y el 34.3% en el sector servicios, mientras que en el 2002 los porcentajes fueron 25.2%, 20.9% y 35.1%, respectivamente.

CUADRO 2.
PARTICIPACIÓN DE PUEBLA EN EL PIB NACIONAL, 1996-2002
(BASE 1993=100)

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Puebla	3.30	3.35	3.44	3.59	3.52	3.56	3.45

Fuente: INEGI-Sistema de Cuentas Nacionales de México.

CUADRO 3.
ÍNDICE DE CAMBIO DE LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA

	1980-85	1985-88	1988-93	1993-96	1996-00	2000-02
Nacional	12.37	10.42	31.49	6.08	8.56	4.38
Puebla	16.70	8.02	28.32	6.09	12.71	4.85

Fuente: INEGI, SCN: PIB por entidad federativa, México Ediciones 2002 y 2004.

CUADRO 4.
COMPOSICIÓN DEL PIB POR GRANDES DIVISIONES, NACIONAL Y EN EL ESTADO DE PUEBLA: 1996 Y 2002

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
	Agricultura	Minería	Manufactura	Construcción	Energía	Comercio	Comunicaciones y transportes	Servicios Financieros	Servicios Comunales
1996									
Nacional	6.4	1.4	20.2	4.2	1.7	19.9	10.8	16.2	22.1
Puebla	7.8	0.4	24.2	4.0	1.5	18.1	8.4	17.7	19.2
2002									
Nacional	5.7	1.3	20.4	4.1	1.7	21.5	11.8	16.9	19.9
Puebla	6.2	0.5	26.4	3.4	1.4	19.3	10.2	16.6	17.4

Fuente: INEGI, Sistema de Cuentas Nacionales.

CUADRO 5.
PUEBLA: PARTICIPACIÓN PORCENTUAL DE LOS SUBSECTORES EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, 1998.

Subsectores	Unidades Económicas		Personal Ocupado	Remuneraciones (miles de pesos)	Valor Agregado Censal Bruto
	Industria manufacturera	29,459	225,188	225,188	8,312,301
Industria manufacturera	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
31 Productos alimenticios, bebidas y tabaco	30.39	15.91	15.91	11.84	14.85
32 Textiles, prendas de vestir e industria del cuero	22.53	44.97	44.97	28.62	17.55
33 Industria de la madera y productos de madera, incluye muebles	9.28	4.51	4.51	1.69	1.65
34 Papel y productos de papel, imprentas y editoriales	2.74	1.99	1.99	1.35	2.06
35 Sustancias químicas, productos derivados del petróleo y del carbón, de hule y de plástico	1.31	4.30	4.30	7.86	11.17
36 Productos minerales, no metálicos. Excluye los derivados del petróleo y del carbón	21.22	8.30	8.30	2.52	5.64
37 Industrias metálicas básica	0.04	0.68	0.68	1.56	4.41
38 Productos metálicos, maquinaria y equipo, incluye instrumentos quirúrgicos y de precisión	10.95	18.61	18.61	44.03	42.27
39 Otras industrias manufacturera	1.54	0.74	0.74	0.53	0.41

Fuente: INEGI[1999] Censos Industriales. Puebla.

CUADRO 6.
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ESTADO DE PUEBLA
(MILLONES DE DÓLARES)

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004 (enero-junio)
Nacional	7,817.70	12,186.10	8,318.70	13,196.50	16,763.80	27,549.60	15,043.00		
Puebla	39.20	379.30	37.90	199.70	549.80	444.10	477.00	246.8	180.3

Fuente: Secretaría de Economía. Dirección General de Inversión Extranjera. [2004]

CUADRO 7.
DISTRIBUCIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2001

	Empresas	Participación %
Comercio de productos no alimenticios al por mayor	76	19.3
Servicios profesionales, técnicos y especializados	45	11.4
Industria automotriz	43	10.9
Confección de prendas de vestir	30	7.6
Fabricación, reparación y/o ensamble de maquinaria y equipo para fines específicos	17	4.3
Otras industrias manufactureras	15	3.8
Elaboración de productos de plástico	11	2.8
Fabricación de tejidos de punto	11	2.8
Fabricación, reparación y/o ensamble de maquinaria y equipo para usos generales	10	2.5
Otros servicios inmobiliarios	10	2.3
Fabricación y/o ensamble de maquinaria, equipo y accesorios eléctricos	9	2.3
Subtotal	277	70.0
Total	394	100.0

Fuente: Secretaría de Economía [2001] Inversión extranjera en el estado de Puebla. México: Secretaría de Economía.

otra parte, no está por demás señalar que si bien es cierto la aportación del sector agrícola al PIB estatal fue pequeña (6.2%), en términos del personal ocupado es el más importante ya que el 28.35% de la población ocupada se encuentra en este sector.

Dentro del sector manufacturero, según el Censo Industrial, los subsectores más importantes en 1998 fueron el 32 Producción de textiles, prendas de vestir e industria del cuero y el 38 Manufacturas de productos metálicos, maquinaria y equipo ya que aportaron el 33.48% de los establecimientos, el 63.58% del personal ocupado, el 72.65% de las remuneraciones y el 59.82% del valor agregado censal bruto; además, de acuerdo a la información proporcionada por el sistema de Cuentas Nacionales, los dos subsectores aportaron al PIB estatal el 52% en 1996, el 57% en 1998 y el 60% en el 2002 (ver Cuadro 5).

No sólo son pocos los subsectores en los que se concentra la actividad manufacturera, a nivel de ramas económicas también se da la misma tendencia ya que de acuerdo al Censo Industrial de 1998, las ramas 3212 Hilado, tejido y acabado de fibras blandas, excluye punto, 3220 Confección de prendas de vestir y 3841 Industria automotriz, generaron el 49.7% de los empleos y el 51% del valor agregado censal bruto del sector manufacturero.

En los últimos años Puebla se ha convertido en un estado atractivo para la inversión extranjera y se ha convertido en uno de los pilares del modelo de acumulación prevalente de tal forma que en el 2002 (y en el 2004), de acuerdo con el Reporte de la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras, Puebla se ubicó como el 5º receptor más importante —después del Distrito Fe-

deral, Nuevo León, Baja California y Chihuahua— de inversiones extranjeras directas en el país.

Por otra parte, en el Cuadro 6 se puede observar que es precisamente en el año 2001 que las industrias más dinámicas de la economía poblana (industria automotriz y del vestido) tienen fuertes problemas pero se registran los montos de inversión extranjera más fuertes. Llama la atención que en este mismo año, el 70% de estas inversiones se dirigieron a 11 ramas económicas entre las que sobresalen el comercio de productos no alimenticios al por mayor; los servicios profesionales, técnicos y especializados; la industria automotriz; y la industria de prendas de vestir (ver Cuadro 7).

La instalación de empresas con inversión extranjera directa se ha dado en los municipios en los que tradicionalmente se ha concentrado la actividad económica, de tal forma que para el 2001 se concentraba en el municipio de Puebla el 73.6% de las empresas con inversión extranjera directa; no obstante, desde la década de 1990 se observó la instalación de empresas de capital extranjero en otros municipios entre los que destacan Tehuacán, Cuautlancingo, San Andrés Cholula, Amozoc y Atlixco.

La integración de la economía poblana a los procesos de globalización se ha dado también por la orientación de la producción —por lo menos de las industrias más dinámicas— al mercado externo, lo anterior ha traído como consecuencia que las exportaciones del estado se hayan incrementando en el periodo 1996-2002; en el Cuadro 8 se puede observar cómo las exportaciones han pasado de 3,275,268 millones de dólares en 1996 a 5,336,414 millones de dólares en

CUADRO 8.
PUEBLA: EXPORTACIONES DE EMPRESAS MAQUILADORAS Y NO MAQUILADORAS (MILES DE DÓLARES), 1996-2002

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Montos absolutos							
Exportaciones	3,275,268	4,031,744	5,001,381	7,001,551	6,961,496	7,060,675	5,336,414
Maquila	316,139	449,670	442,481	531,790	638,830	1,492,057	434,257
No Maquila	2,959,129	3,582,073	4,558,900	6,469,761	6,322,666	5,568,619	4,902,157
Tasas de crecimiento anual							
Exportaciones	23.10	24.05	24.05	39.99	-0.57	1.42	-24.42
Maquila	42.24	-1.60	-1.60	20.18	20.13	133.56	-70.90
No Maquila	21.05	27.27	27.27	41.91	-2.27	-11.93	-11.97

Fuente: Secretaría de Economía [2003] Comercio, Empleo, Salario e Inversión. México: Secretaría de Economía

CUADRO 9.
PUEBLA: EMPRESAS Y TRABAJADORES DE LA MANUFACTURA VINCULADAS CON EL SECTOR EXTERNO, 1996-2001

Año	Maquiladoras de Exportación		Exportadoras No Maquila		Empresas con IED		% de trabajadores respecto al total de la manufactura
	Número de Empresas	% de trabajadores respecto al total de la manufactura	Número de Empresas	% de trabajadores respecto al total de la manufactura	Número de Empresas	% de trabajadores respecto al total de la manufactura	
1996	54	13,844	216	51,265	214	44,119	15.9
1997	73	19,745	257	65,203	261	52,696	16.8
1998	94	34,153	308	75,925	307	66,338	18.7
1999	89	31,272	346	84,035	329	75,197	19.4
2000	79	28,053	341	85,581	319	76,225	19.0
2001	59	20,134	285	69,918	289	67,712	18.0
2002	42	16,291	258	63,177	262	61,099	16.0

Fuente: Secretaría de Economía. Comercio, Empleo, Salario e Inversión. Base de datos de la Secretaría de Economía, Subsecretaría de Negociaciones Comerciales Internacionales, 2004.

2002; sin embargo, en ese mismo cuadro se puede observar como las exportaciones disminuyeron en el 2000 y 2002 como consecuencia de la recesión del mercado norteamericano en esos años. Respecto a las tasas de crecimiento anuales de las exportaciones de las empresas maquiladoras y no maquiladoras en el periodo 1997-2001 llama la atención el comportamiento diferente.

En la Gráfica 1 se puede observar la orientación de la economía poblana al mercado externo y en la presencia de la inversión extranjera directa; por otra parte, resulta relevante que mientras las exportaciones prácticamente se mantienen en el periodo 1999-2001, las importaciones continuaron creciendo; asimismo se puede ver que en los dos últimos años del periodo analizado ha habido una contracción como resultado de los problemas del mercado norteamericano.

El modelo de acumulación global actual se sustenta en una profundización de la

especialización productiva y en un fraccionamiento de los procesos productivos a escala global (subcontratación,⁴ outsourcing⁵ y maquila⁶), lo anterior ha traído como

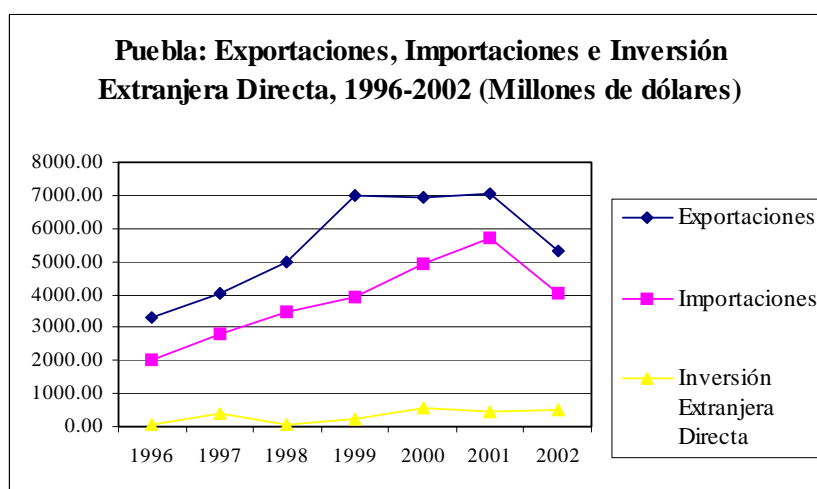
⁴ Tipo de relación por la que el titular de un contrato principal acuerda con un tercero (subcontratista) la fabricación de elementos o prestación de servicios que son parte del objeto de ese contrato principal del que es titular. Este tipo de contratación prolifera especialmente en las obras y construcciones, de forma que incluso hay pequeñas y medianas empresas que únicamente son subcontratistas.

Por extensión, este término se puede aplicar al tipo de relación por la que una empresa encarga a un tercero (subcontratista) determinadas piezas o conjuntos específicos necesarios para ser incorporados a los productos fabricados por la empresa.

Es un concepto similar a outsourcing, no existe un vínculo contractual entre la empresa contratante del servicio y el empleado, sino que se establece a través de una tercera empresa, de forma que el empleado presta sus servicios a esta última y esta factura a la sociedad contratante. [Andersen, 1999]

⁵ Modalidad de contratación según la cual una

GRÁFICA 1



Fuente: Secretaría de Economía [2001] Inversión extranjera en el estado de Puebla. México: Secretaría de Economía.

consecuencia nuevas estructuras productivas regionales. En nuestro país, la existencia de maquiladoras no es un fenómeno nuevo ya que su aparición se da a finales de los años cincuenta y principios de la década de 1960; sin embargo, en la entidad poblana su irrupción se da en la década de 1990 y su peso aumenta en los años sucesivos de tal forma que el número de maquiladoras pasó de 54 en 1996 a 89 en 1999 y los trabajadores pasaron de 13,844 a 31,272 respectivamente (ver Cuadro 9). Estos datos indican la creciente importancia de la maquila en nuestro estado, sin embargo no hay que perder de vista que un gran número de éstas funcionan en la clandestinidad con el propósito de evadir el pago de impuestos y de prestaciones.

La presencia de las maquiladoras en nuestra entidad, constituye un fenómeno relevante no sólo por el número de empleos generados y el monto de sus exportaciones, sino también por que estas empresas forman parte de las cadenas productivas que están organizadas y funcionan bajo una lógica mundial; lo anterior quiere decir que las grandes decisiones se toman en espacios ajenos a nuestra entidad.

El modelo de acumulación imperante en el estado de Puebla ha estructurado un mercado laboral en el que la flexibilización⁷ derivada de las nuevas formas de produc-

empresa contrata los servicios de otras empresas o empleados pertenecientes a otras plantillas para realizar las funciones específicas de una tarea. [Andersen, 1999]

⁶ Método de producción por un contrato según el cual el contratista paga al fabricante una cantidad para que este transforme la materia prima que aquel le entrega. [Andersen, 1999]

⁷ Nos parece ilustrativo el señalamiento de Bauman [1999] al referirse a las repercusiones de la flexibilización para el capital que hoy goza de una

ción se combina con formas de explotación y dominación sustentadas en la tradición y en la necesidad.

Un rasgo que llama la atención del mercado de trabajo poblano es que la tasa de desempleo tradicionalmente ha sido inferior a la nacional —en 1993, por ejemplo, mientras que a nivel nacional fue del 3.4, en el estado de Puebla fue de 2.0— esta tendencia se ha mantenido en los últimos años. Sin embargo, cuando se revisan otras mediciones de desempleo, la tendencia se revierte. En el periodo 2000-2002, la tasa de desempleo abierta alternativa —en la que se incluye además de los desocupados a la población económicamente inactiva disponible y al personal que comenzará a trabajar en las cuatro semanas posteriores a la semana de referencia— fue mayor en Puebla respecto al nivel nacional. De la misma manera, en el 2001 y 2002, la tasa de ocupación parcial y desocupación en la que se incluyen tanto a los desocupados como a los que están ocupados pero que trabajan menos de 15 horas en la semana de referencia fue mayor en Puebla que a nivel nacional (ver Cuadro 10).

movilidad sin precedente y lo que significa para las sociedades en los espacios locales “Del lado de la demanda, flexibilidad es libertad para desplazarse hacia prados más verdes, dejando los residuos y desperdicios del campamento anterior desparramados para que los recojan los locales; sobre todo, significa libertad para pasar por alto todas las consideraciones salvo las ‘económicamente sensatas’. En cambio, lo que aparece como flexibilidad del lado de la oferta como un destino duro, cruel, inexpugnable e inexorable: los puestos de trabajo van y vienen, aparecen y desaparecen de la mañana a la noche, se los divide y retira, en tanto las reglas del juego de contratación y despido cambian sin aviso”

Respecto a la población ocupada, considerando la información proporcionada en el Cuadro 11, el panorama es bastante crítico ya que la mayor parte de los ocupados trabajan en establecimientos de 1 a 5 personas (lo que quiere decir que un gran número

CUADRO 10.
PUEBLA: TASA DE DESEMPLEO, 1998-2002

	1998	2000	2001	2002
Tasa de desempleo				
Nacional	2.3	1.6	1.7	1.9
Puebla	1.3	1.5	1.5	1.4
Tasa de desempleo abierto alternativa				
Nacional	3.9	2.9	2.6	3.0
Puebla	3.3	3.8	2.6	5.0
Tasa de presión efectiva económica				
Nacional	3.4	2.4	2.3	2.5
Puebla	1.9	2.2	2.6	2.1
Tasa de ocupación parcial y desocupación				
Nacional	8.6	6.9	7.2	7.0
Puebla	6.5	6.0	10.7	9.4

Fuente: INEGI. Encuesta Nacional de Empleo. Puebla

Tasa de Desempleo Abierta Alternativa: Incluye desocupados abiertos, PEI que suspendió la búsqueda de empleo para refugiarse en actividades del hogar o estudio, pero que se encuentra disponible para aceptar un puesto de trabajo y personas que comenzarán a trabajar en las cuatro semanas posteriores a la semana de referencia.

Tasa de Presión Efectiva Económica: Proporción de la PEA que se encuentra desocupada o que está ocupada pero busca un empleo adicional.

Tasa de Ocupación Parcial y Desocupación: Es la proporción de la PEA que se encuentra desocupada o que está ocupada, pero que trabaja menos de 15 horas en la semana de referencia.

CUADRO 11.
PUEBLA: CARACTERÍSTICAS DE LA POBLACIÓN OCUPADA, 1998-2002

	1998	2000	2001	2002
Ocupados	100.00	100.00	100.00	100.00
Ocupados que ganan cuando más dos salarios mínimos	67.50	63.31	66.77	63.08
Ocupados sin prestaciones	74.48	74.52	76.64	78.20
Ocupados que trabajan en establecimientos de 1 a 5 personas	62.78	64.21	67.43	67.44
Tasa de ocupaciones ambulantes	2.2	3.8	4.7	4.3
Tasa de ocupación en el sector no estructurado	26.3	28.8	28.9	29.6
Tasa de condiciones críticas de ocupación	30.6	24.9	23.0	21.7
Ocupados que ganan menos de un salario mínimo y que trabajan más de 48 horas	6.46	5.90	4.53	3.89

Fuente: INEGI-STPS. Encuesta Nacional de Empleo. Puebla.

de trabajadores se autoemplean) y la proporción de la población ocupada en actividades marginales y en el sector no estructurado se ha incrementado.

Por otra parte, si bien es cierto que el porcentaje de los ocupados que ganan cuando más dos salarios mínimos ha disminuido de 1998 al 2002, el porcentaje en este último año sigue siendo muy alto (63.08%); la población ocupada no solo tiene bajos salarios, también carece la gran mayoría de prestaciones (63% en 1998 y 67% en el 2002, véase Cuadro 11).

La pobreza en la que vivimos en el estado de Puebla está asociada a que los trabajos que tenemos son pobres y al hecho de que el trabajo se ha convertido fundamentalmente en un asunto individual y de las empresas transnacionales. Un ejemplo de esto es lo que sucede en la industria del vestido, principal actividad en la generación de empleo.

La industria del vestido en Puebla

a) Importancia de la industria textil y del vestido en México

En el modelo de acumulación vigente en nuestro país, el sector manufacturero y particularmente la industria textil y del vestido juegan un papel relevante, de tal forma que la cadena fibras–textil–vestido integra una de las doce ramas que han sido consideradas por el Gobierno Federal como prioritarias para poder competir en el mercado internacional.

Si bien es cierto que la industria textil y del vestido es una actividad tradicional, actualmente “... representa la cuarta actividad manufacturera más importante de México. En 2001 participó con el 1.2% del Producto Interno Bruto (PIB) total y 7.1% del PIB Manufacturero; contribuyó con el 17.5% del empleo y con el 2.4% de la

inversión en la industria manufacturera” (Programa para la Competitividad de la Cadena Fibras–Textil–Confección)

En el cuadro 12, se puede observar que si bien es cierto, la participación de la industria textil, prendas de vestir e industria del cuero disminuyó en el periodo 1996–2002, también es cierto que sigue siendo la cuarta actividad más importante de la industria manufacturera.

En 1998, este subsector ocupó a 894,005 trabajadores, lo que representó el 20.09% del total de ocupados en el país y el 21.12% de los ocupados en el sector manufacturero. Como se puede observar en el cuadro 11, la rama 3220 confección de prendas de vestir generó poco más de la mitad de los empleos del subsector 32 (ver Cuadro 13).

Respecto a la participación del Subsector 32 en las exportaciones del sector manufacturero, en el Cuadro 14 se puede observar que ésta aumentó de 1991 a 1998; sin embargo, a partir de 1999 ha habido un descenso que ha sido reconocido y explicado en los siguientes términos:

“...esta cadena productiva en los últimos años ha enfrentado una situación crítica, debido al incremento de la competencia internacional, derivado del ingreso de China a la OMC, del otorgamiento de preferencia unilaterales de EUA a países de la Cuenca del Caribe (CBI), África Subsahariana y Pacto Andino; así como a la recesión económica de EUA. La agudización de la competencia por los mercados se ha dado especialmente con países que no compiten con las mismas reglas laborales, ambientales y de apoyos de sus gobiernos.” (Programa para la Competitividad de la Cadena Fibras –Textil– Vestido: 3)

CUADRO 12
PARTICIPACIÓN PORCENTUAL DE LAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS EN EL PIB NACIONAL

Total de la Industria Manufacturera	Actividades Económicas								
	I Alimentos, Bebidas y Tabaco	II Textiles Prendas de Vestir e Industria del Cuero	III Industria de la Madera y Productos de Madera	IV Papel, Productos de Papel, Imprentas y Editoriales	V Sustancias Químicas, Derivados del Petróleo, Productos de Caucho y Plástico	VI Productos de Metales, no Metales, Exceptuando Derivados del Petróleo y Carbón	VII Industrias Metálicas Básicas	VIII Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo	IX Otras Industrias Manufactureras
Período									
1996	26.25	8.75	2.98	4.52	15.88	7.27	5.28	26.21	2.86
1997	24.65	8.79	2.89	4.64	15.43	7.00	5.34	28.39	2.87
1998	24.48	8.50	2.81	4.58	15.24	6.86	5.17	29.47	2.89
1999	24.43	8.41	2.71	4.61	14.97	6.70	4.98	30.24	2.93
2000	23.76	8.29	2.63	4.43	14.47	6.52	4.80	32.13	2.97
2001	25.26	7.88	2.55	4.41	14.47	6.67	4.63	31.10	3.02
2002	25.89	7.48	2.45	4.36	14.55	6.97	4.73	30.64	2.94

FUENTE: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales de México

CUADRO 13
PARTICIPACIÓN PORCENTUAL DEL PERSONAL OCUPADO EN LA INDUSTRIA TEXTIL, PRENDAS DE VESTIR E INDUSTRIA
DEL CUERO EN MÉXICO, 1998.

	Personal ocupado	Participación porcentual del personal ocupado en el subsector 32 y en las ramas en el total nacional	Participación porcentual del personal ocupado en el subsector 32 y en las ramas en el sector manufacturero	Participación porcentual de las ramas en el subsector 32
Total nacional	4,448,883	100.00	100.00	
División 3.	4,232,322			
Subsector 32 Textiles, Prendas de vestir e industria del cuero	894,005	20.09	21.12	100.00
Rama 3211 Industria textil de fibras duras y cordelería de todo tipo	16,712	0.37	0.39	18.69
Rama 3212 Hilado, tejido y acabado de fibras blandas excluye de punto	132,728	2.98	3.13	14.84
Rama 3213 Confección con materiales textiles incluye la fabricación de tapices y alfombras de fibras blandas	83,463	1.87	1.97	9.33
Rama 3214 Fabricación de tejidos de punto	52,982	1.19	1.25	5.92
Rama 3220 Confección de prendas de vestir	457,101	10.27	10.80	51.12

Fuente: INEGI [1999] Censos Industriales

CUADRO 14.
MÉXICO: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE BIENES DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA
TOTAL Y DEL SUBSECTOR 32, 1991-2003.

Año	Exportaciones			Importaciones		
	Manufactura	Subsector 32 Textiles, Prendas de vestir e industria del cuero	Participación del Subsector 32 en el total Manufacturero	Manufactura	Subsector 32 Textiles, Prendas de vestir e industria del cuero	Participación del Subsector 32 en el total Manufacturero
1991	32,307.2	2,013.9	6.23	46,967.3	2,237.4	4.76
1992	36,168.8	2,316.7	6.41	58,235.2	3,023.2	5.19
1993	42,500.0	2,770.1	6.52	61,567.8	3,524.8	5.73
1994	51,075.3	3,255.8	6.37	74,424.7	4,167.4	5.60
1995	67,382.9	4,899.0	7.27	67,500.0	3,617.6	5.36
1996	81,013.8	6,339.3	7.82	81,137.5	4,603.0	5.67
1997	95,509.4	8,809.1	9.22	101,506.0	6,148.8	6.06
1998	106,550.4	9,844.1	9.24	116,431.2	7,441.3	6.39
1999	122,819.2	11,218.2	9.13	133,182.2	8,729.1	6.55
2000	146,497.4	12,519.8	8.55	165,135.6	10,030.6	6.07
2001	142,115.3	11,171.2	7.86	159,408.4	9,739.7	6.11
2002	143,203.0	11,028.8	7.70	160,622.9	10,295.4	6.41
2003	142,708.1	10,443.0	7.32	160,975.3	10,068.8	6.25

Fuente: INEGI [2004] BIE. Millones de dólares, incluye maquila.

Actualmente, de las ramas que integran al subsector 32, sin duda la que más participa en el mercado externo es la industria del vestido y el mercado más importante para los productos mexicanos es el de Estado Unidos; de acuerdo a la información proporcionada por la CEPAL, del 100 % de las importaciones de prendas de vestir estadounidenses el 22% eran de origen mexicano en 1993, porcentaje que se incrementó en 1997 ya que pasó al 36.6% [CEPAL, 1999:192].

La participación de la industria textil y del vestido mexicana en el mercado internacional ha traído como consecuencia modificaciones sustanciales en su estructura y desempeño; no sólo eso, también ha repercutido en su distribución espacial. En el caso de la industria del vestido, de acuerdo a la información proporcionada en los Censos Industriales, en 1998, Puebla fue una de las entidades más importantes ya que fue la entidad con mayor número de establecimientos y personal ocupado, segunda entidad por su aportación a las remuneraciones y al valor agregado censal bruto, tercera entidad por su aportación a la producción bruta total y cuarto estado por los activos fijos netos.

b) Importancia de la industria textil y del vestido en el sector manufacturero poblano
La industria textil y del vestido es un subsector con una larga tradición en el estado de Puebla; cabe señalar que la primera fábrica de hilados de algodón llamada *La Constancia Mexicana* fue establecida en la ciudad de Puebla por Don Esteban de Antuñaño en 1835. A partir de esta fecha y hasta la actualidad, esta industria ha jugado un papel importante tanto en el subsector a

nivel nacional como en el sector manufacturero en el estado de Puebla.

En el periodo comprendido entre 1996 y el 2002, si bien es cierto que disminuyó su aportación al PIB del sector manufacturero, también es cierto que siguió siendo la tercera actividad más importante, después de la industria de productos metálicos, maquinaria y equipo y la de alimentos, bebidas y tabaco. Por otra parte, y de acuerdo a la información proporcionada en los censos industriales, en 1998, la industria textil, prendas de vestir y cuero fue la que ocupó el mayor número de trabajadores del sector manufacturero.

En cuanto a la participación de la industria textil y del vestido en las exportaciones manufactureras poblanas, mientras que en 1994 aportó el 6%, en 1998 contribuyó con el 16% de las exportaciones lo que la ubicó en segundo lugar, por debajo de la industria de productos metálicos, maquinaria y equipo la cual aportó el 77% de las exportaciones. Cabe señalar que una de las características de la industria del vestido es que la mayor parte de su producción está destinada al mercado externo, particularmente al mercado de Estados Unidos.

c) Estructura y desempeño de la industria textil y del vestido

Durante buena parte de la historia del subsector 32 en el estado de Puebla, la industria textil jugó un papel determinante, no obstante, a partir de la década de 1980 se dan cambios profundos respecto a la importancia de las ramas que la integran. Así, en el cuadro 18 se puede observar que, a partir de 1980 a 1993 la industria del vestido es la que tuvo un mayor número de establecimientos, para 1998 esta industria va a ser desplazada por la industria de hilados y tejidos de fibras

duras. En términos de personal ocupado, en 1980 y 1988 fue la industria de hilados y tejidos de fibras blandas la que más personal ocupó, sin embargo en 1993 y 1998 fue la industria del vestido la que mayor número de empleos generó.

CUADRO 15.
PARTICIPACIÓN DE LAS ENTIDADES EN LA INDUSTRIA DEL VESTIDO, 1998

	Unidades económicas	Personal Ocupado Total promedio	Remuneraciones Totales al Personal Ocupado	Activos Fijos Netos	Producción Bruta Total	Valor Agregado Censal Bruto
Total Nacional	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
Aguascalientes	1.60	4.51	5.28	6.00	4.09	4.52
Baja California	1.34	3.45	4.11	1.13	2.34	3.51
Baja California Sur	0.16	0.35	0.35	0.32	0.21	0.38
Campeche	1.57	0.14	0.01	0.04	0.02	0.02
Coahuila	1.58	7.40	9.85	6.83	5.68	7.76
Colima	0.45	0.05	0.01	0.05	0.02	0.02
Chiapas	4.41	0.35	0.04	0.22	0.09	0.11
Chihuahua	1.46	3.77	4.51	2.19	2.15	3.82
Distrito Federal	9.02	10.78	13.32	16.19	30.85	18.63
Durango	1.15	6.20	5.78	10.51	5.42	6.56
Guanajuato	7.22	4.96	3.50	13.23	3.33	3.86
Guerrero	3.94	0.94	0.64	0.74	0.52	0.73
Hidalgo	2.37	4.25	3.63	2.26	2.88	3.89
Jalisco	5.93	4.28	3.63	4.24	4.26	4.45
México	9.47	7.53	7.90	7.25	11.27	9.67
Michoacán	2.69	0.71	0.28	1.22	0.35	0.41
Morelos	1.27	0.66	1.11	0.77	1.03	1.01
Nayarit	0.42	0.14	0.06	0.05	0.05	0.04
Nuevo León	2.89	3.70	3.83	3.29	3.85	3.63
Oaxaca	7.03	0.87	0.19	0.63	0.27	0.20
Puebla	10.15	13.50	11.38	10.03	9.78	10.77
Querétaro	0.70	2.61	2.77	1.73	2.83	2.49
Quintana Roo	1.07	0.15	0.06	0.10	0.09	0.12
San Luis Potosí	1.23	0.96	1.07	0.39	0.41	0.73
Sinaloa	0.93	0.12	0.04	0.13	0.07	0.07
Sonora	1.16	3.75	4.66	2.14	1.80	3.15
Tabasco	1.78	0.14	0.01	0.09	0.03	0.04
Tamaulipas	1.81	3.35	3.58	0.84	1.53	2.92
Tlaxcala	2.57	2.85	2.69	1.90	1.31	1.87
Veracruz	6.49	2.35	1.27	1.28	0.74	0.99
Yucatán	5.52	4.53	3.87	3.85	2.37	3.07
Zacatecas	0.62	0.64	0.57	0.35	0.36	0.59

Fuente: INEGI [1999] Censo Industriales

CUADRO 16.
PUEBLA: PIB DEL SECTOR MANUFACTURERO Y DE LA INDUSTRIA TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR
E INDUSTRIA DEL CUERO, 1996-2002
 (MILES DE PESOS A PRECIOS DE 1993)

Periodo	I Alimentos, Bebidas y Tabaco	II Textiles Prendas de Vestir e Industria del Cuero	III Industria de la Madera y Productos de Madera	IV Papel, Productos de Papel, Imprentas y Editoriales	V Sustancias Químicas, Derivados del Petróleo, Productos de Caucho y Plástico	VI Productos de Minerales no Metálicos, Exceptuando Derivados del Petróleo y Carbón	VII Industrias Metálicas Básicas	VIII Productos Metálicos, Maquinaria y Equipo	IX Otras Industrias Manufactureras
1996	100	15.92	3.99	1.14	8.81	4.34	6.14	36.04	0.72
1997	100	21.59	4.16	1.11	8.29	4.23	6.15	38.01	0.72
1998	100	20.71	4.24	1.06	7.06	4.06	5.30	41.15	0.75
1999	100	17.34	3.09	1.07	6.31	3.26	4.51	48.65	0.76
2000	100	18.59	3.31	1.06	6.00	3.09	4.04	47.32	0.88
2001	100	19.52	2.88	1.05	6.32	3.58	3.53	47.23	0.82
2002	100	21.41	2.36	1.05	5.98	3.60	4.54	45.6	0.71

Fuente: Sistema de Cuentas Nacionales

CUADRO 17.
PUEBLA: ESTABLECIMIENTOS Y PERSONAL OCUPADO EN EL SECTOR MANUFACTURERO, 1998

	Establecimientos	Personal ocupado
Sector Manufacturero	29,459	225,188
31 Productos alimenticios, bebidas y tabaco	8,953	35,818
32 Textiles, prendas de vestir e industria del cuero	6,636	101,265
33 Industria de la madera y productos de madera, incluye muebles	2,734	10,148
34 Papel y productos de papel, imprentas y editoriales	807	4,470
35 Sustancias químicas, productos derivados del petróleo y del carbón, de hule y de plástico	387	9,673
36 Productos minerales, no metálicos. Excluye los derivados del petróleo y del carbón	6,251	18,687
37 Industrias metálicas básica	11	1,539
38 Productos metálicos, maquinaria y equipo, incluye instrumentos quirúrgicos y de precisión	3,227	41,917
39 Otras industrias manufactureras	453	1,671

Fuente: INEGI. Censos industriales

En 1998, la industria del vestido aportó el 39% de los establecimientos,⁸ el 61% del personal ocupado y el 47% del valor agregado censal bruto del subsector 32, lo que la convirtió en la rama más importante y la más dinámica. Pero ¿qué significado tiene esto no sólo para la economía sino para la sociedad poblana? Un señalamiento que nos parece importante recuperar es el que hace Gary Gereffi [2000: 9] al referirse a la industria del vestido:

Ninguna industria encarna mejor las contradicciones del desarrollo que han aquejado a América Latina en la última década que la del vestido. Se trata de un ramo que es a la vez muy tradicional (ya que muchas de sus fábricas anticuadas de costura hacen

recordar a los talleres de sobreexplotación de principios de la Revolución Industrial) y ultramoderno (las redes de aprovisionamiento mundiales que manejan hoy en día las grandes empresas del vestido comprenden a docenas de países, cientos de fábricas y miles de tiendas al menudeo, y están entrelazadas por las más avanzadas tecnologías de la información, la comunicación y el transporte disponibles).

Dickerson, por su parte, señala que la producción de prendas de vestir a nivel mundial se da bajo un rango increíble de condiciones que se realizan tanto en ciudades sofisticadas en el mundo desarrollado; como en casuchas en países en desarrollo; en fábricas “tranquilas” como en campos de refugiados; además de que incorpora desde científicos altamente capacitados hasta niños que trabajan largas y pesadas horas; con equipos que pueden ser modernos y sofisticados hasta equipos manuales; la pro-

⁸ De los cuales, según información proporcionada por el IMSS, más del 80% son micro y pequeños, (que por cierto ocupaban en 1996 al 30% de los trabajadores y en el 2000 al 25%).

CUADRO 18.
PUEBLA: NÚMERO DE ESTABLECIMIENTOS Y PERSONAL OCUPADO EN LA INDUSTRIA
TEXTIL Y DEL VESTIDO, 1980-1998

	Número de establecimientos				Personal Ocupado			
	1980	1988	1993	1998	1980	1988	1993	1998
Total Puebla	9,815	67,534	129,861*	74,632**	91,686	251,245	404,029*	373,860**
Sector								
manufacturero	9,507	10,975	24,164	29,459	86,969	110,006	160,161	225,188
Subsector 32	1,093	1,171	3,578	6,636	24,739	37,209	50,826	101,265
Rama 3211	7	13	373	2,702	190	148	855	3,730
Rama 3212	233	276	520	602	17,564	23,072	19,934	26,400
Rama 3213	31	46	374	325	177	1,017	2,619	3,211
Rama 3214	58	71	122	212	2,339	3,521	3,005	5,050
Rama 3220	764	664	2,018	2,583	4,469	8,938	22,688	61,723

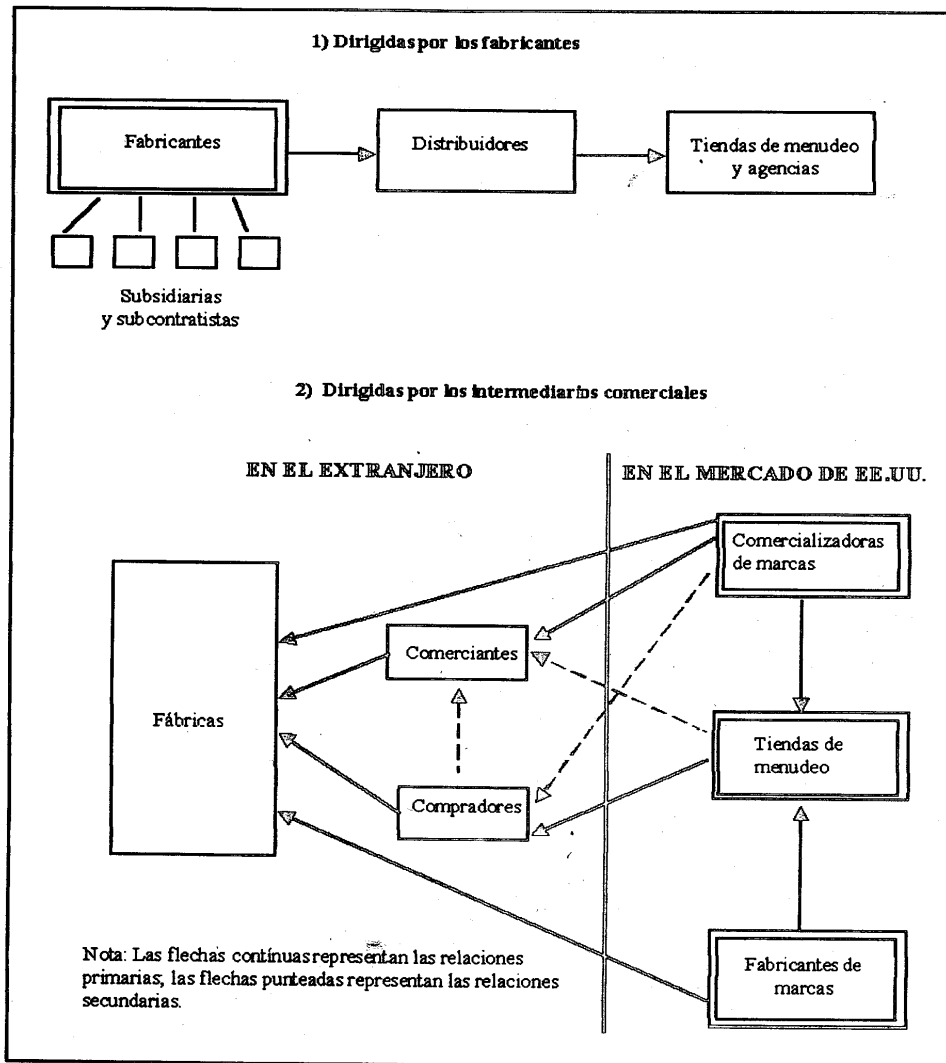
Fuente: INEGI. Censos industriales

* Incluye minería, manufactura, comercio y servicios, del censo de 1993

** Incluye manufactura y servicios del censo de 1998.

GRÁFICA 2

LA ORGANIZACIÓN DE LAS CADENAS PRODUCTIVAS DIRIGIDAS POR LOS FABRICANTES Y LOS INTERMEDIARIOS COMERCIALES



Fuente: Cuadro citado en: CEPAL [1999].

ducción de prendas de vestir abarca desde la producción de prendas de vestir de alta costura en salones de diseñadores hasta ensamble de ropa en puestos ambulantes. [Dickerson, 1999]

Talleres familiares, fábricas y maquiladoras forman parte de cadenas globales en el que las empresas comercializadoras organizan la producción y comercialización a escala mundial.

En el caso de las maquiladoras —como ya lo señalamos anteriormente— su presencia no es nueva en el país pero si lo fue en Puebla en la década de 1990; de acuerdo a la información proporcionada por la Secretaría de Economía, en 1996 hubo 39 maquiladoras del vestido que dieron empleo a 10,454 trabajadores; para 1998 el número de maquiladoras se incrementó a 78 y el de trabajadores a 25,440. Estas cantidades se redujeron en los próximos años como resultado de el traslado de algunas de ellas a estados del sur de la República y a otros países donde los salarios son todavía más

bajos, así como a los problemas en el mercado norteamericano (ver Cuadro 19).

Si se compara la información del Cuadro 19 con la del Cuadro 9, tenemos que en el periodo 1996-2002 poco más del 70% del total de maquiladoras instaladas en Puebla se dedicaban a la confección de prendas de vestir. Respecto al porcentaje de empresas exportadoras no maquiladoras, tenemos que mientras que en 1996 las del vestido representaban el 8% del total de ellas, en el 2002 el porcentaje era de 17%. Finalmente, el peso de las empresas del vestido en el total de empresas con inversión extranjera directa aumentó en este periodo.

Respecto a las condiciones de trabajo en la industria de prendas de vestir a nivel mundial, la Cooperación Laboral en su reporte del 2000, señala que éstas se caracterizan por ser precarias: bajos salarios, largas jornadas de trabajo, condiciones de trabajo deficientes, uso importante de mano de obra femenina e infantil, bajos niveles de sindicalización y una alta rotación de los trabajadores.

CUADRO 19.

PUEBLA: EMPRESAS EXPORTADORAS (SEGÚN SEAN MAQUILADORAS Y NO MAQUILADORAS) Y CON INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN LA INDUSTRIA DEL VESTIDO. 1996-2002

Año	Maquiladoras de Exportación			Exportadoras No Maquiladoras			Inversión Extranjera Directa	
	Número de Empresas	Personal Ocupado	Exportaciones (miles de Dólares)	Número de Empresas	Personal Ocupado	Exportaciones (miles de Dólares)	Número de Empresas	Personal Ocupado
1996	39	10,454	195,110	18	4,463	44,315	6	587
1997	58	16,996	347,947	30	4,740	104,295	11	1,726
1998	78	25,440	368,757	43	8,194	235,836	22	5,694
1999	69	27,859	450,190	70	13,176	286,826	28	8,739
2000	64	24,230	546,122	73	13,923	312,150	27	8,189
2001	44	16,421	460,258	54	10,065	269,336	18	7,213
2002	31	12,933	164,813	44	9,357	116,727	17	6,736

Fuente: Secretaría de Economía [2003] Comercio, Empleo, Salario e Inversión. México: Secretaría de Economía

En el caso de nuestro estado diferentes autores (entre los que destacan Alonso, Juárez; Churchill) han señalado que la principal causa por las que se han instalado las maquiladoras en nuestra entidad tiene que ver con la existencia de abundante fuerza de trabajo y bajos salarios.

Ni las instituciones (sindicatos, dependencias gubernamentales, asociaciones civiles, etc.) ni las normas (leyes laborales, contratos de trabajo) que buscan regular la actividad laboral, ni los “códigos de conducta”⁹ que han suscrito algunas empresas

⁹ Al respecto, el Department of Labor, Bureau of International Affairs señala que: “Un fenómeno reciente, los códigos de conducta y otras normas empresariales que prohíben el uso del trabajo infantil se están haciendo más comunes a medida que los consumidores, así como grupos religiosos, sindicales y de derechos humanos instan cada vez más a las empresas a responsabilizarse por las condiciones en las cuales sus mercancías se fabrican. Muchas sociedades estadounidenses que importan prendas de vestir han adoptado códigos de conducta que prohíben el empleo del trabajo infantil y promueven otras normas laborales.” («The Apparel Industry and Codes of Conduct: A Solution to the International Child Labor Problem?. U.S. Department of Labor, Bureau of International Affairs». Traducción al español de la publicación por la Secretaría General de la OEA)

De acuerdo con dicho Departamento, los “Códigos de Conducta”: “... se refiere(n) genéricamente a diversos tipos de políticas y normas empresariales sobre el trabajo infantil y otras condiciones de trabajo. Estos instrumentos aparecen de distintas formas: códigos de conducta, declaraciones de política de empresas en forma de cartas a sus abastecedores, disposiciones en pedidos de compra o cartas de crédito, y/o certificados de acatamiento”. («The Apparel Industry and Codes of Conduct: A Solution to the International Child Labor Problem?. U.S. Department of Labor, Bureau of International Affairs». Traducción al español de la publicación por la Secretaría General de la OEA)

para poder competir en ciertos nichos de mercado, han logrado disminuir los procesos de explotación y dominación en las empresas subcontratistas, maquiladoras y talleres familiares, ni los maltratos de los que son objeto los trabajadores.

Así pues, las condiciones de empleo y trabajo son el resultado en gran medida de las estrategias de las empresas que buscan competir en los mercados reduciendo los costos laborales, pero también son consecuencia de la debilidad o ausencia de instituciones que hagan valer las normas y de la poca o nula experiencia y organización de los trabajadores que les permita exigir mejores condiciones de empleo y trabajo.

El trabajo en la industria del vestido

a) Perfil sociodemográfico

Ahora veamos qué características tienen los trabajadores de la industria del vestido en Puebla y cuáles son sus condiciones de trabajo, a partir de la información proporcionada por la Encuesta Nacional de Empleo y de los resultados que obtuvimos de una investigación que realizamos en el 2001-2002 denominada “Condiciones de vida, trabajo y empleo de los trabajadores de la industria del vestido en Puebla”. Como parte de la investigación se aplicó una encuesta a 888 trabajadores de los cuales el 69% eran mujeres pertenecientes a 13 municipios en los que se encontraba ubicado más del 70% de los establecimientos y del personal ocupado.

Hemos señalado que la industria del vestido en el estado de Puebla es la actividad que mayor números de empleos ha generado en los últimos años, ya que —de acuerdo con la información proporcionada por el IMSS— de 1996 al 2002 el número de

trabajadores pasó de 37,653 a 80,771. Cabe señalar que en el 2001, el número de trabajadores se redujo (a 54,635) como resultado de las repercusiones que tuvo la recesión económica de Estados Unidos en nuestro estado.

Respecto a la edad de los trabajadores, cabe recordar que Puebla es un estado de jóvenes, esta característica se refleja en la edad de la población ocupada, sin embargo, en el cuadro 20 se puede observar que la presencia de los jóvenes en la industria del vestido (57%) es mayor que en el sector manufacturero (46%).

En relación a la edad de los trabajadores, en el trabajo de campo que realizamos pudimos observar que buena parte de las mujeres

que trabajan en las maquiladoras son muy jóvenes, incluso menores de edad a las que les pidieron el consentimiento de los padres por escrito para ser aceptadas; en las micro y pequeñas empresas la edad de las mujeres varía ya que junto a las jovencitas pudimos ver mujeres adultas. Por otra parte, en los talleres familiares pudimos observar hombres y mujeres de diferentes edades y condición; niños, jóvenes y adultos que combinaban el trabajo fabril con el doméstico y el escolar, jóvenes cuya estancia en esta industria era un compás de espera mientras encontraban trabajo en otras industrias o era el espacio para obtener ingresos y poder pagarse sus estudios y adultos que estaban laborando en los talleres ante la falta de trabajo.

CUADRO 20.

PUEBLA: DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA TOTAL, EN EL SECTOR MANUFACTURERO Y EN LA INDUSTRIA DEL VESTIDO, SEGÚN ESTRATOS DE EDAD, 2000

	Población Ocupada	Sector manufacturero	Industria del vestido
12 - 14 años	2.0	1.6	0.5
15 - 29 años	38.0	46.0	56.7
30 - 44 años	35.4	35.4	30.5
45 - 59 años	18.2	14.6	11.5
60 años y más	6.4	2.4	0.8
Total	100.0	100.0	100.0

Fuente: INEGI [2001] Encuesta Nacional de Empleo, 2000. México: INEGI

CUADRO 21

PUEBLA: POBLACIÓN QUE LABORA EN LA INDUSTRIA DEL VESTIDO, SEGÚN SEXO: 1996-2000

Año	Población ocupada		Industria del vestido	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujeres
1996	69.4	30.59	38.1	61.9
1997			37.4	62.6
1998	67.51	32.48	37.1	62.9
1999			35.4	64.6
2000	64.8	35.2	36.8	63.2

Fuente: INEGI. Puebla: Encuesta Nacional de Empleo. Varios años. México: INEGI

Tradicionalmente se ha considerado a la industria del vestido como una actividad femenina, y efectivamente así es ya que en el periodo 1996-2000 poco más del 60% de trabajadores son mujeres. Esta situación contrasta con la que se da entre la población ocupada total; por otra parte, una característica importante en el estado de Puebla es que el porcentaje de hombres que laboran en esta industria es mayor que le que se registra a nivel nacional. Quizá una característica de la industria del vestido en Puebla es que se ha convertido en una arena de confrontación en la que los varones —ante la falta de

empleo en otras actividades— han buscado incorporarse como trabajadores a esta industria.

En la investigación que realizamos encontramos que del total de trabajadores encuestados, poco más del 40% eran solteros; el porcentaje de mujeres casadas o que viven en unión libre (35.21%) era menor al de los varones (44.29%), pero el de madres solteras, viudas y divorciadas era mayor (21.27%) al porcentaje de varones en esta situación (1.07%). Por otra parte, el 46% de las mujeres no tienen hijos, un porcentaje similar tiene de 1 a 2 hijos y el 8% tienen más

CUADRO 22.
PUEBLA. ESCOLARIDAD DE LA FUERZA DE TRABAJO DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO: 1996-2000

	1996	1997	1998	1999	2000
Sin educación básica	69.5	61.5	62.5	61.4	53.2
3 años de secundaria o prevocacional	19.4	25.7	31.2	28.1	3.4
Carrera subprofesional					28.2
1 a 3 años de preparatoria	7.1	11.0	5.6	6.6	3.7
Profesional medio					7.8
Profesional superior	4.0	1.8	0.7	3.9	1.0
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: INEGI. Puebla: Encuesta Nacional de Empleo 1988-1999 México: INEGI

CUADRO 23.
PUEBLA: DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA TOTAL, DE LA POBLACIÓN OCUPADA EN EL SECTOR MANUFACTURERO Y DE LA POBLACIÓN OCUPADA EN LA INDUSTRIA DEL VESTIDO SEGÚN NIVEL DE ESCOLARIDAD, 2000

	Población Ocupada	Sector Manufacturero	Industria del vestido
Total	100.0	100.0	100.0
Sin educación básica	45.9	44.3	53.2
Secundaria completa	17.5	24.7	3.4
Subprofesional	6.8	5.4	28.2
Preparatoria incompleta y completa	11.4	13.7	3.7
Profesional medio	1.1	0.9	7.8
Profesional superior	17.2	11.0	1.0

Fuente: INEGI [2001] Encuesta Nacional de Empleo, 2000. México: INEGI

de tres hijos (este porcentaje es menos al que se registra entre las mujeres que integran la población económicamente activa). A diferencia de las mujeres, el 100% de los varones tienen de 1 a 2 hijos.

Otra característica de los trabajadores de la industria del vestido en la entidad poblana es su bajo nivel de escolaridad; al respecto en el cuadro 22 se puede observar que más de la mitad de los trabajadores en esta industria (70% en 1996 y 53% en el 2000) no cuentan con la educación básica, es decir, no tienen la formación mínima necesaria que en el caso de nuestro país abarca la educación primaria y secundaria. La situación se torna más dramática si se considera que la capacitación en el trabajo es prácticamente inexistente en esta industria.

Mucho se ha dicho que la fuerza de trabajo de la industria del vestido es descalificada, sin embargo como se puede observar en el cuadro 22, aunque el porcentaje de trabajadores sin educación básica es alto, éste ha ido disminuyendo en el periodo 1996-2000.

Si comparamos el nivel de escolaridad de los trabajadores en la industria del vestido con el que tienen los trabajadores del sector manufacturero y la población ocupada total, tenemos que es mayor el porcentaje de trabajadores que no tienen cubierta la educación básica en la industria del vestido que en el resto de los trabajadores.

A nivel nacional, los poblanos estamos en clara desventaja ya que mientras el promedio de escolaridad en el estado de Puebla en el 2000 fue de 6.85, a nivel nacional fue de 7.56. Esta situación se vuelve más crítica si comparamos el promedio de escolaridad de la población en otros países. Al respecto,

de acuerdo a un reporte del Banco Mundial, citado por el Instituto Nacional para la Evaluación de la Educación, en el 2000, mientras que la población de 15 años y más de países como Estados Unidos, Canadá y Corea tenía un promedio de escolaridad que rebasaba los 10 años, nosotros no alcanzábamos los 7 años de escolaridad. Como se puede observar, no sólo estamos lejanos a los estándares educativos que tienen los países con los que competimos sino que incluso no hemos cubierto nuestras propias metas; lo anterior constituye un indicador que refleja la desventaja en la que se encuentra la población poblana en un contexto de competencia.

Somos un estado con un gran rezago educativo, la razón de esta situación está en la pobreza, desigualdad y marginación en la que viven sectores importantes de la población (sin olvidar la responsabilidad que tienen los gobiernos federal y estatal), sin embargo, en la medida en que no tenemos la formación necesaria para competir, lo que tenemos en Puebla es un círculo perverso en el que el bajo nivel educativo resulta funcional al capital, particularmente a las empresas que lo que buscan es abundante fuerza de trabajo descalificada para pagar salarios de miseria.

b) Condiciones de trabajo

Las remuneraciones percibidas por el personal ocupado en la industria del vestido son bajas, sin embargo destaca el hecho de que mientras el 45.57% de los hombres reciben cuando más hasta dos salarios mínimos, el porcentaje de mujeres es mayor (59.15%). Aunque faltaría exponer más información, consideramos que el hecho de que el porcentaje de mujeres que reciben

hasta dos salarios mínimos es mayor al de los hombres refleja la discriminación de la que es objeto la mujer en nuestra sociedad.

Por otra parte, de acuerdo a la información presentada en el Cuadro 25, la prestación que más tienen los trabajadores es el acceso al IMSS (56.1%) seguido por el aguinaldo (51.7%) y las vacaciones (48%), esta información es preocupante sobre todo si se toma en cuenta que el 82% son trabajadores asalariados y que por ley tienen derecho a estas prestaciones.

Los trabajadores de la industria del vestido no solo tienen bajos salarios y pocos tienen acceso a las prestaciones de ley, sino, además, sus condiciones de trabajo son precarias ya que —de acuerdo a la información proporcionada en la Encuesta Nacional de Empleo— el 49% de ellos trabajan en situaciones de incertidumbre (tiempo determinado, contrato verbal, no saben su condición). Otro indicador de la inestabilidad en el trabajo es el de la rotación del personal ocupado, al respecto en un estudio realizado en Puebla [Aquino, Cárdenas y Heredia, 2002] encontraron que las tasas de rotación de los trabajadores alcanza el 60% en esta industria.

En la investigación que realizamos, el

47% de los trabajadores entrevistados señaló que en la empresa en la que trabajaban existía sindicato, sin embargo, sólo el 15% de los trabajadores manifestó acudir al sindicato para resolver los problemas laborales, incluso, la presencia del sindicato en el ingreso de los trabajadores a las empresas es mínimo. Al respecto, entre los requisitos que más les solicitaron tanto a hombres como mujeres fueran el acta de nacimiento y la credencial de elector, en tanto que el examen de conocimientos y la experiencia laboral se les pidió a un número menor de trabajadores (más a los varones que a las mujeres).

Por otra parte encontramos que aunque no es un rasgo generalizado, en algunos municipios del estado existían “bolsas de trabajo” (que en muchos casos no es más que un departamento en el que hay una computadora y un trabajador) que contratan al personal, lo envían a las empresas y ante cualquier conflicto desaparecen.

El trabajo en la industria del vestido es una actividad dura, agotadora, lo anterior se refleja en la jornada de trabajo, la cual rebasa lo establecido en la ley federal del trabajo; sobre este punto, en la Encuesta

CUADRO 24.
PUEBLA: DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA EN LA INDUSTRIA DEL VESTIDO
SEGÚN NIVEL DE INGRESOS, 2000

	Total	No recibe salario	Menos de 1 SMM	Igual a 1 SMM	Más de 1 SMM hasta 2 SMM	Más de 2 SMM hasta 3 SMM	Más de 3 SMM hasta 5 SMM	Más de 5 SMM hasta 10 SMM	Más de 10 SMM hasta 20 SMM	Más de 20 SMM	No especificado
Hombres	100.00	7.34	12.19	0.98	25.06	19.20	16.35	11.96	2.18	0.92	3.83
Mujeres	100.00	13.77	15.92	0.65	28.81	13.46	14.12	9.90	1.19	0.19	1.99

Fuente: INEGI [2001] Encuesta Nacional de Empleo, 2000. México: INEGI

Nacional de Empleo 2000 se indica que el 48.6% de los trabajadores laboraron de 40 a 48 horas y que el 31.1% trabajaron más de 49 horas.

Conclusiones

A lo largo de este artículo hemos intentado mostrar que en Puebla actualmente somos una sociedad pobre y que esta situación es resultado del modelo de acumulación y en particular del tipo de trabajo a que ha dado pie.

CUADRO 25
PUEBLA: PORCENTAJE DE TRABAJADORES DE LA INDUSTRIA DEL VESTIDO QUE RECIBEN PRESTACIONES, 2000

	Total
IMSS	56.1
Recibió aguinaldo	51.7
Vacaciones	48.0
SAR	45.4
Crédito vivienda	26.6
PTU	21.9
Otras prestaciones	2.1

Fuente: INEGI [2001] Encuesta Nacional de Empleo, 2000. México: INEGI

CUADRO 26
PUEBLA: DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN OCUPADA EN LA INDUSTRIA DEL VESTIDO POR POSICIÓN EN EL TRABAJO, 2000

	Total
Empleadores	11.5
Contrato escrito tiempo indefinido	39.4
Contrato escrito tiempo determinado	17.5
Contrato verbal	29.2
No sabe	2.3
Total	100.0

Fuente: INEGI [2001] Encuesta Nacional de Empleo, 2000. México: INEGI

Siendo una sociedad pobre y tradicional, nuestra integración a la acumulación mundial se ha dado sobre todo a partir de la precarización del trabajo, esta situación se combina con los procesos de flexibilización del trabajo que se están dando a nivel internacional. La flexibilización del régimen de acumulación a nivel mundial tiene significados tanto para las empresas como para los trabajadores, e incluso para los espacios locales; mientras que para las empresas la flexibilidad apunta a la capacidad que tienen para adaptarse a las nuevas circunstancias del mercado; para los trabajadores implica mayores niveles de explotación y dominación así como la renuncia de las conquistas logradas en periodos anteriores.

Una de las características más importantes de la sociedad actual se refiere a la constitución de redes de empresas. Dichas redes generalmente son dirigidas por empresas transnacionales que se asocian a otras empresas y su surgimiento así como su desintegración tiene que ver con el comportamiento de los mercados internacionales. A través de estas redes el capital internacional pasa los costos de la incertidumbre y de la competencia no sólo a otros empresarios sino, sobre todo, a los trabajadores.

Por otra parte, hemos señalado que durante la década de los ochenta y noventa, si bien las actividades del subsector 32 han disminuido su peso conforme se consolidó la apertura comercial, ha sido la industria del vestido la que ha presentado el desempeño más favorable de las diferentes ramas que componen al subsector de textiles, prendas de vestir e industria del cuero. Esta industria a nivel nacional se ha conformado como una de las actividades que ha podido incorporarse al modelo de economía abier-

CUADRO 27.
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LOS TRABAJADORES, SEGÚN REQUISITOS
SOLICITADOS PARA INGRESAR A TRABAJAR.

	Examen de conocimientos	Experiencia laboral	Examen médico	Recomendación sindical	Carta de recomendación	Credencial de elector	Acta de nacimiento	Antecedentes no penales	Otros
Mujeres									
Si	6.70	22.13	11.84	0.51	12.69	69.64	79.04	1.71	17.87
No	93.30	77.87	88.16	99.49	87.31	30.36	20.96	98.28	82.13
Varones									
Si	8.96	29.75	15.05	1.43	14.70	65.95	77.06	22.22	15.05
No	91.04	70.25	84.95	98.57	85.30	34.05	22.94	77.78	84.95

Fuente: Cuadro elaborado a partir de los resultados de la encuesta aplicada

ta. El dinamismo de la industria del vestido en el periodo se debe fundamentalmente a su vinculación con el sector externo, y se ha dado mediante estrategias de especialización en la producción y particularmente realizando solo una parte del proceso de producción (maquila).

El éxito de esta actividad parece estar —de acuerdo a la información presentada— en el aprovechamiento que las empresas obtienen por medio de los costos laborales notablemente bajos.

En Puebla, parecen reproducirse las características que se dan a nivel nacional, la concentración se da de manera más fuerte y ello se traduce en una estructura dual de la industria: por un lado tenemos la proliferación de empresas micro —generalmente pequeños talleres familiares—, y por otro la existencia de pocas empresas grandes que son las que definen la dinámica del empleo y de la producción de la rama y en general el comportamiento de la rama. De igual forma existe una

modalidad de crecimiento basada en la especialización y más vinculada con el mercado externo.

Los indicadores relacionados con el factor trabajo de esta industria a nivel nacional, como son la productividad, los salarios reales, la relación salarios/ valor agregado y el número de empleos, nos hacen concluir que la forma en como se ha dado el dinamismo de la industria del vestido hace que en determinadas regiones —como la de nuestro estado— se esté abriendo una opción de desarrollo económico que se consolida como una fuente importante de empleo —durante los años de estudio, las fuentes empleadas muestran que para la década de los 90, la rama que más empleos genera dentro del subsector, tanto en Puebla como en el país, fue la industria del vestido— sin embargo esta industria no proporciona los ingresos suficientes para la población que allí labora. Y dada esta característica, la importancia del factor trabajo es fundamental en esta rama de actividad.

BIBLIOGRAFÍA

- Alonso, José A.
 — (2001) “La explosión maquilera en México ante el Plan Puebla Panamá”. Ponencia presentada en el V Congreso de las Américas. UDLA. 18 de octubre de 2001
 — (2002) “Perspectiva latinoamericana de la reciente subcontratación internacional en el marco de la globalización”. Ponencia presentada en Scolas Southwest Council of Latin American Studies 35° Congreso Anual. Cholula, Puebla, 13 al 16 de marzo de 2002.
- Aquino Mayoral Lilia Elena, Victoria Cárdenas y Daniel Heredia (2002) “Dinámica de la rotación de personal en las maquiladoras de confección de ropa en la ciudad de Puebla”. Tesis de Maestría en Administración. Facultad de Contaduría Pública. División de Estudios de Postgrado. Maestría en Administración. BUAP, Octubre de 2002.
- Bauman, Zygmunt (1999) *La globalización Consecuencias humanas*. México: F. C. E.
- CEPAL (1999) *La inversión extranjera en América*

- Latina y el Caribe*, 1999. Capítulo IV. “La industria del vestido: Inversiones y estrategias empresariales en América latina y el Caribe.” Santiago de Chile: CEPAL. P. 179-207
- Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras (2004) *Reporte de inversiones*.
- Comisión para la Cooperación Laboral (2000) *Prácticas “normales” y “avanzadas” en la industria del vestido en América del Norte*. Estados Unidos, Secretariado de la Comisión para la Cooperación Laboral
- Department of Labor, Bureau of International Affairs “The Apparel Industry and Codes of Conduct: A solution to the International Child Labor Problem?” U. S. A. Traducción al español por la Secretaría General de la OEA
- Dickerson, Kitty (1999) *Textiles and apparel in the Global Economy*. USA: University of Missouri–Columbia.
- Gobierno Federal. Programa para la Competitividad de la Cadena Fibras-Textil-Confección
- Gereffi, Gary (2000) *El tratado de libre comercio de América del Norte en la transformación de la industria del vestido: ¿bendición o castigo?* Santiago de Chile. CEPAL. Serie Desarrollo Productivo 84
- Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática (INEGI)
- (Varios años) Censos industriales. México: INEGI.
- Censos de Población.
- Encuesta Nacional de Empleo
- Encuesta Nacional de Empleo Urbano
- (varios años) Sistema de Cuentas Nacionales.
- Instituto Nacional para la Evaluación de la Educación (2004) *Panorama educativo de México. Indicadores del sistema educativo nacional*, México, INEE
- Juárez, Huberto (2004) *Allá... Donde viven los más pobres Cadenas globales–Regiones productoras. La industria maquiladora del vestido*. México, BUAP- Universidad de Guadalajara- Universidad Obrera de México- Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo
- Martínez, Ma. Eugenia.
- *et. al.* (1993) *El proceso de reestructuración en México. Análisis de rama*. México: BUAP
- (2004) *Condiciones de empleo, trabajo y vida de los trabajadores de la industria del vestido en el estado de Puebla*. Tesis de Doctorado en Sociología. Instituto de Ciencias Sociales y Humanidades. BUAP.
- Organización Internacional del Trabajo (OIT)
- (1998) *Informe sobre el empleo en el mundo 1998–1999. Empleabilidad y mundialización. Papel fundamental de la formación*. Francia: OIT
- (1996) *Mundialización de las industrias del calzado, los textiles y el vestido*.
- (2002) *Panorama laboral 2002 América Latina y el Caribe*. OIT, Oficina Regional para América Latina y el Caribe
- Andersen (1999) *Diccionario de Economía y finanzas*. Madrid: España
- Gobierno Federal (2003) *Programa para la Competitividad de la Cadena Fibras–Textil–Confección*
- Sánchez, Germán y Ma. Eugenia Martínez
- (2001) “Remuneraciones y empleo en la industria mexicana”. En Revista *Trabajadores*. Año 5, noviembre-diciembre, 2001 Número 27. México: Universidad Obrera de México
- (2002) “Empleo y remuneraciones en la economía mexicana”. En Revista *Trabajadores*. Año 6, marzo-abril. Número 27. México: Universidad Obrera de México
- Secretaría de Economía
- (2001) *Inversión extranjera en el estado de Puebla*. México.
- (2003) *Comercio, Empleo, Salario e Inversión*. México: Secretaría De Economía
- (2004) *Dirección General de Inversión Extranjera*.